

TransNews



Revenda Autorizada:

MAN



Caminhões
Ônibus

Uma Empresa:



Agosto/2021

TransNews é uma publicação
das Concessionárias Transrio.

Edição

06



Lançamento

CONSTELLATION 33.460

Modelo off-road da VW topa qualquer parada

Desenvolvido para aplicações mais severas, Constellation 33.460, cavalo mecânico com tração 6x4, está pronto para grandes desafios longe do asfalto.

PALAVRA DO CLIENTE

**CONSÓRCIO É ALTERNATIVA
PARA INICIAR OU AMPLIAR
A FROTA**

PÁGINA 3

ENTREVISTA COM CAMINHONEIRO

**DIA DO MOTORISTA: CONHEÇA
A HISTÓRIA DO 'TIÃO DA
ÇAÇAMBA', MAIS UM
VALENTE DAS ESTRADAS**

PÁGINA 7

TELEPEÇAS E PLANO DE MANUTENÇÃO

**VENDEDOR DE
TOCANTINS BATE
RECORDE DE VENDAS**

PÁGINA 8

PALAVRA DO DIRETOR

BOAS EXPECTATIVAS PARA O SEGUNDO SEMESTRE!

Depois de um semestre incrível com muitas conquistas, nos preparamos para mais um período de forte crescimento, construindo, agora, os alicerces para 2022. Com o avanço da vacinação, a reabertura gradual do comércio e dos serviços, além da grandeza do agronegócio e commodities no Brasil, teremos um importante fôlego para a economia. Há perspectivas de que o país registre um crescimento do PIB de cerca de 5% ao final do ano. Certo mesmo é que a volta da produção industrial favorecerá o setor automobilístico, que já vive um bom momento com alta demanda no último ano. Nós, da Transrio, seguimos muito otimistas, acreditando que o mercado de caminhões deverá permanecer aquecido, puxado pelo agronegócio e pelo setor de logística e transporte. A volta das empresas às atividades também refletirá na demanda pelo comércio de ônibus e de seminovos. Diante disso, já nos preparamos para um segundo semestre forte, que tem tudo para ser de retomada para o país e a base para um excelente 2022!



Gustavo Couto – CEO do Grupo Vamos

PALAVRA DO CLIENTE

CONSÓRCIO É ALTERNATIVA PARA INICIAR OU AMPLIAR A FROTA

O consórcio tem sido a solução adotada por muitos motoristas e administradores de empresas que precisam adquirir seu veículo ou ampliar a frota de caminhões. Com planejamento e visão estratégica, é possível que o consorciado alcance seu objetivo até antes do esperado. Modalidade que se apresenta como alternativa ao financiamento, no consórcio um grupo de cotistas contribui mensalmente com parcelas sem juros e participa de assembleias periódicas que levam à contemplação do participante por meio de sorteios ou lances livres e fixos. O contemplado recebe créditos em dinheiro que poderão ser revertidos na realização de seu objetivo. No Consórcio Maggi, por exemplo, parceiro da Transrio, entre as vantagens está a ausência de juros e da taxa de adesão – há planos de até 120 meses sem juros.

No consórcio não existem juros e sim a taxa de administração que representa um percentual do valor de crédito pretendido e é bem menor que os juros encontrados no mercado. O histórico do Consórcio Maggi, atuante desde 1986, registra grande volume de contemplações desde seu início. Carlos Leonardo Bogasch, proprietário da Radar 17 e Elca Locações e Serviços, ambas empresas da baixada fluminense, investe no consórcio Maggi desde 2018. De lá para cá ele já foi contemplado seis vezes, sendo a contemplação mais recente em maio deste ano, um caminhão VW 14.190. “A modalidade do consórcio tem uma série de vantagens como ausência de juros, oportunidade de dar o lance para adquirir o bem e também a possibilidade de ser contemplado em pouco tempo por sorteio nas assembleias. Vale a pena”, diz.



Carlos Leonardo Bogasch



MEIO AMBIENTE

UNIDADES INVESTEM EM SOLUÇÕES SUSTENTÁVEIS

Transrio de Araguaína

Edificações que utilizam energia, água e materiais de forma eficiente e responsável estão entre as respostas para as questões ambientais mais urgentes. A ideia é que estas construções causem menos impactos que edificações convencionais, contribuindo para o meio ambiente e a preservação da vida. A Transrio tem investido continuamente em soluções sustentáveis de suas unidades. As operações de Araguaína, Gurupi e Palmas, por exemplo, já possuem sistema de energia solar, terá uma economia de 65% em comparação. O sistema está sendo implantado, ainda, nas unidades de Caçapava, Campos dos Goytacazes, Eldorado do Sul, Nova Friburgo e Pelotas. A empresa estima que, com o uso de energia solar, há uma economia de 65% em comparação com a energia

convencional equivalente a 17,363 kWh. Já o sistema de reaproveitamento de água funciona nas lojas de Itabaiana, Nova Friburgo e São Leopoldo e está sendo implantado em Caxias do Sul, Eldorado do Sul e Pelotas. A água reaproveitada da chuva é destinada à lavagem das oficinas e dos caminhões. De acordo com Renata Delgado Stern Tozzi, Coordenadora de Sustentabilidade do Grupo Vamos, o objetivo é que as demais operações da empresa adotem soluções como essa. “Queremos implantar estes recursos em todas as lojas. É um processo que está sendo realizado gradativamente e que trará resultados muito positivos para a empresa nos pilares econômico, social e ambiental”, diz.



Sistema de reaproveitamento de água



Geração de energia solar por meio de placas fotovoltaicas

PALAVRA DO CLIENTE

EVENTO NA FÁBRICA DA VW COMEMORA MILÉSIMO ÔNIBUS ENTREGUE PELA EMPRESA

A Volkswagen – Caminhões e Ônibus realizou no dia 4 de agosto um evento especial em comemoração ao milésimo ônibus entregue pela empresa desde sua fundação. A Tursan, empresa de fretamentos e cliente da VW há mais de 20 anos, recebeu o veículo de número mil na fábrica de Resende (RJ), ocasião na qual ocorreu ainda a celebração de aniversário de 60 anos da Tursan.

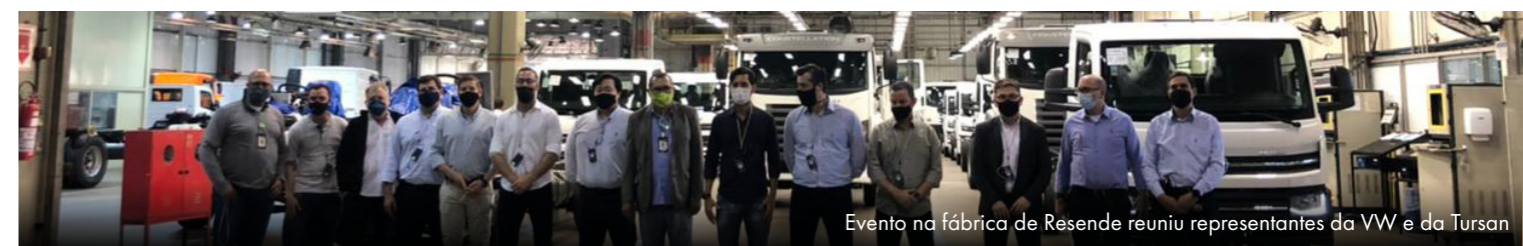


Ônibus de número 1.000 entregue à Tursan foi especialmente customizado



Placa comemorativa pela entrega do ônibus de número 1.000 da VW

O ônibus de número mil, cujo modelo é o 17.230 ODS, foi customizado especialmente para a ocasião e faz parte de um lote de 80 Volksbus adquiridos neste ano pela Tursan e faturados pela Transrio Resende. Estiveram presentes no evento do dia 4 de agosto representantes da Volkswagen – Caminhões e Ônibus e da Tursan. Além do ônibus de número mil customizado, houve a entrega simbólica da chave VW e de uma miniatura do veículo.



Evento na fábrica de Resende reuniu representantes da VW e da Tursan

Novo **CONSTELLATION** **33.460**

Modelo off-road da VW topa qualquer parada

Desenvolvido para aplicações mais severas, Constellation 33.460, cavalo mecânico com tração 6x4, está pronto para grandes desafios longe do asfalto

Produzido no Brasil, o novo Volkswagen Constellation 33.460 é robusto, durável e foi projetado para encarar qualquer terreno longe do asfalto. Trata-se de um cavalo mecânico com tração 6x4 indicado para transportes fora da estrada, em áreas rurais como lavouras, restas, regiões de exploração mineral, entre outras. Na fase de testes, protótipo do Constellation 33.460 rodou em operações reais de clientes para confirmar sua resistência e robustez. O resultado não só atendeu às expectativas como confirmou a vocação do novo modelo para encarar qualquer desafio, seja ele o terreno ou a carga. O novo caminhão da Volkswagen é altamente confiável: não deixa o motorista na mão e oferece máximo conforto e desempenho. A cabine é robusta, confortável e com excelente ergonomia. Adequada para operações fora da estrada, ela contribui para a alta produtividade na operação: possui, entre seus diferenciais, um terceiro degrau móvel que facilita entradas e saídas rápidas do condutor. Todos os comandos estão à mão do motorista, entre eles, o botão que aciona a função off-road com tração, indicada para terrenos mais

acidentados, e a exclusiva função Rock in Free, criada especialmente para este modelo e que ajuda a vencer obstáculos como, por exemplo, um atolamento. O novo motor MAN D26 de última geração, agora produzido no Brasil, possui 460 CV com 2.300 NM com uma ampla faixa de torque plano. O novo motor D26 garante máxima performance. A transmissão de 12 marchas ZF Traxon automatizada, com a opção de 16 marchas, ambas preparadas para a operação off-road, garante a melhor performance para aguentar o tranco. O Constellation 33.460 foi feito sob medida para grandes desafios. A frente do modelo possui ângulo de ataque mais alto e acentuado, para-choque metálico para suportar operações severas e grades protetoras nos faróis. As lanternas traseiras de LED, mais visíveis à noite e em situações de chuva e neblina, aumentam a segurança da viagem. O novo cavalo mecânico da VW conta, ainda, com eixos traseiros com redução nos cubos e suspensão metálica reforçada.



GRADE FRONTAL ABERTA



GRADE FRONTAL

DIFERENCIAIS DO **NOVO CONSTELLATION 33.460**



TANQUES DE COMBUSTÍVEL

- ✓ Função off-road
- ✓ Eixos traseiros com redução nos cubos
- ✓ Lanternas traseiras de LED
- ✓ Suspensão metálica reforçada
- ✓ Para-choque metálico
- ✓ Ângulo de ataque acentuado
- ✓ Função exclusiva Rock in Free
- ✓ Grades protetoras nos faróis
- ✓ Transmissão ZF Traxon automatizada
- ✓ Motor MAN D26 de última geração
- ✓ Tração 6x4



SUSPENSÃO DIANTEIRA

PALAVRA DO CLIENTE

TRANSPORTADORA DA REGIÃO SERRANA REALIZA NEGÓCIOS COM A TRANSRIO HÁ 10 ANOS



José Augusto da Silva Fonseca (Nova Friburgo)

A Translog – Transporte e Comércio, que atua na região serrana do estado do Rio de Janeiro, completa, neste 2021, 10 anos de relacionamento comercial com a Transrio. Há uma década a empresa adquire peças e caminhões e realiza revisões e manutenções com a concessionária Volkswagen, à qual devota grande confiança. José Augusto da Silva Fonseca, o Tatau, é o proprietário da Translog e conta que a aquisição mais recente foi feita no início de maio: dois caminhões Meteor. Sua empresa possui 18 caminhões VW na frota. “A Transrio de Nova Friburgo (RJ) possui atendimento excepcional e o melhor preço do mercado.

Prefiro sempre fazer tudo na concessionária: compra de peças, revisões, manutenções, troca de pneus e etc.”, diz. Tatau afirma que os veículos Volkswagen são muito bons, confiáveis e econômicos. “Os caminhões superam as expectativas sempre, têm ótimos desempenho e consumo, meus motoristas sempre elogiam e gostam muito de dirigi-los”, revela. O empresário conta que, antes de conhecer a Transrio, tinha receio de concessionárias. “Mas a empresa é muito confiável e séria, tenho total confiança na Transrio de Nova Friburgo (RJ)”, disse.

PALAVRA DO CLIENTE

EMPRESÁRIO DO RAMO DE COMBUSTÍVEIS NÃO ABRE MÃO DOS CAMINHÕES VW

No final dos anos 90 o empresário Luciano Silva de Noronha decidiu apostar em veículos Volkswagen para compor a frota de sua empresa, a Petrovera, especializada em distribuição de combustível no estado do Rio de Janeiro. Desde então são 22 anos de uma relação de confiança, seriedade e satisfação. Em junho deste ano sua empresa adquiriu mais duas unidades para compor a frota que hoje conta com 40 veículos: os modelos 11.180 e 9.170. A expectativa é que, neste segundo semestre, a companhia adquira mais dois. “Renovamos nossa frota anualmente e sempre com veículos Volkswagen. A Transrio é a melhor concessionária do Rio de Janeiro e seus caminhões são imbatíveis em confiabilidade e robustez”, afirma Luciano. O empresário afirma que, mesmo em meio à pandemia, a demanda não caiu. “O setor de combustível é essencial, não paramos nunca. Seguimos sólidos e prontos para atender a demanda

continua do segmento e o melhor: devidamente amparados com caminhões modernos e confiáveis”, diz. Luciano enfatiza a qualificação da equipe de colaboradores da Transrio. “São profissionais extremamente qualificados e com alta capacidade técnica. Nosso tempo acaba sendo otimizado, pois são ágeis, objetivos e certos nos diagnósticos e nas soluções. Não há falta ou informação equivocada”, ressalta. Segundo o empresário, apesar de toda a tecnologia embarcada e modernidade, os caminhões são altamente funcionais e com comandos intuitivos, o que facilita bastante a condução e a escolha de mão de obra. “Meus motoristas não têm problemas com os veículos. São de fácil utilização e condução. Embora sejam modernos, eles são práticos e acessíveis a todos os níveis de experiência do motorista, não há dificuldades”, reforça.



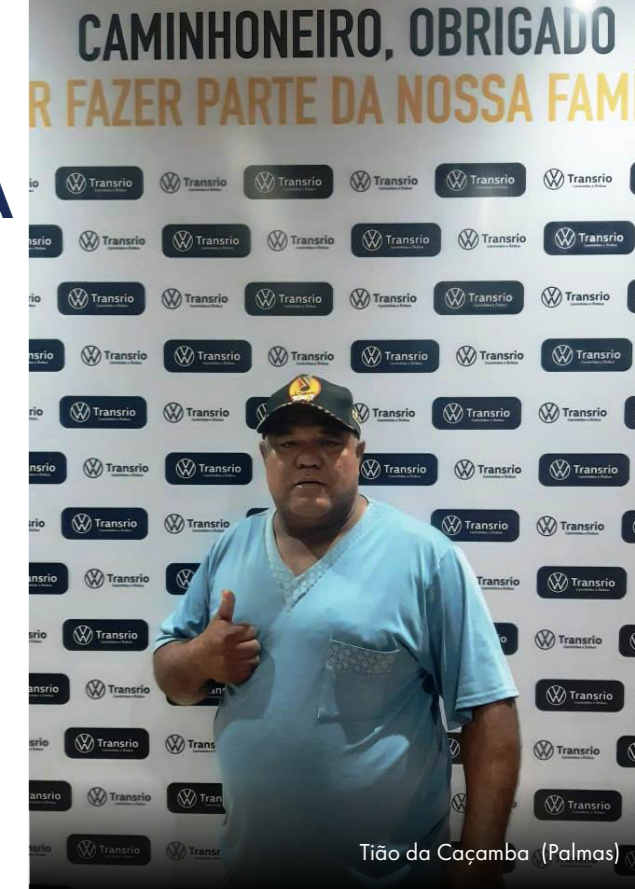
Luciano Noronha (Campos dos Goytacazes)

ENTREVISTA COM CAMINHONEIRO

DIA DO MOTORISTA: CONHEÇA A HISTÓRIA DO TIÃO DA CAÇAMBA

Em 25 de julho se comemora o Dia do Motorista, data bastante significativa para a Transrio e seus clientes. Fazemos parte da história de muitos motoristas brasileiros que rodam pelas estradas e cidades à fora em busca do sustento da família, encarando desafios, revezes e cansaço, mas também vivendo experiências incríveis conhecendo pessoas, paisagens, culturas, costumes e lugares diversos. Sebastião Jesus Marinho, de 54 anos, é caminhoneiro “desde quando se conhece por gente”. Esse goiano de Luziânia conta que, quando era criança, construiu caminhão de brinquedo com cascas do fruto de lobeira, arbusto típico daquela região. Foi nessa época que sua paixão começou.

Conhecido por colegas e amigos de estrada como “Tião da Caçamba”, Sebastião conta que dirigiu um caminhão pela primeira vez quando tinha 10 anos, na zona rural, puxando lenha. Desde então não parou mais: já são 35 anos de ofício. “Sou apaixonado por caminhão, bom demais dominar um bichão desses, é uma experiência muito boa”, conta. Hoje, “Tião da Caçamba” viaja mais dentro do estado do Tocantins, onde mora atualmente, na cidade de Palmas. Pai de dois filhos, ele decidiu se dedicar mais à família. Sebastião hoje possui um VW Constellation 24.260, o qual considera o melhor caminhão que já teve. “É uma máquina, com excelente consumo e desempenho”, diz. Parabéns ao Sebastião e a todos os motoristas do nosso Brasil!



Tião da Caçamba (Palmas)

PALAVRA DO CLIENTE

EM PALMAS, CLIENTE AMPLIOU SUA FROTA PARA ATENDER DEMANDA CRESCENTE POR MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO



Carlos Barros Costa (Palmas)

A grande procura por itens de construção levou o empresário Carlos Barros Costa a ampliar a frota de caminhões de sua loja, a Tai Materiais de Construção, localizada na região norte de Palmas, no Tocantins. Carlos explica que o negócio vem prosperando a cada mês e que, em breve, será inaugurada a segunda loja em Palmas, na região central da cidade. Há, inclusive, projeto para uma terceira unidade a ser aberta em 2022. “Estamos em um processo de alta contínua nas vendas e, para dar conta de atender a demanda, precisamos ampliar nossa infraestrutura”, detalha o empresário, cliente da Transrio há quase sete anos. O administrador adquiriu recentemente três caminhões Volkswagen: duas unidades do

Delivery 9.170 e uma do Delivery 11.180, aumentando sua frota para seis veículos no total. “Nosso relacionamento com a concessionária Volkswagen é o melhor possível. A equipe de vendas e a gerência são formadas por pessoas muito gentis e acessíveis, dispostas a nos atender da melhor maneira. O pessoal da oficina também é muito prestativo e atencioso”, diz. Carlos enfatiza a boa motorização dos modelos VW. “Destaco também o bom desempenho, a robustez e o consumo excelente dos caminhões. Não à toa somos clientes há cerca de sete anos. Estou muito satisfeito, pois precisamos justamente de veículos ágeis para realizar nossas entregas”, elogia.

COLABORADOR

VENDEDOR DE TOCANTINS BATE RECORDE DE VENDAS

George Vinícius Coelho é o nome do colaborador Transrio que tem se destacado no departamento de vendas da empresa. Além do atendimento de excelência, conquistando os clientes com muita simpatia e disposição, o profissional possui os números mais elevados de vendas da Transrio, em nível nacional. Hoje na unidade de Palmas, Tocantins, George trabalha como vendedor no segmento automotivo desde os 16 anos. Só de Transrio são oito anos de dedicação e ótimos resultados. De janeiro a maio deste ano, o colaborador acumulou R\$ 2,4 milhões em vendas de peças, uma média de R\$ 480 mil por mês – o mais alto desempenho da organização no período. George diz que as vendas são sua vida. “Meu negócio é vender, amo fazer isso. Costumo dizer que tudo que colocam na minha mão eu vendo, adoro essa área”, diz. “Fico muito feliz com este reconhecimento da empresa, ela me dá todas as condições para que eu possa chegar a estes números e ter alto desempenho”, afirma o vendedor.



George Vinícius Coelho é destaque em vendas



Filtro de óleo do motor d08

SERVIÇOS VENDAS ONLINE

A Transrio deu início no mês de março à modalidade de vendas online de peças e pneus. A empresa, atenta às necessidades do mercado e alinhada à constante transformação tecnológica, adotou o sistema de vendas remoto com foco sobretudo no conforto e comodidade do cliente, além de eventuais urgências relacionadas a trocas e reparos. Todas as campanhas e anúncios online são direcionados para os canais de atendimento e televendas, pelos quais o cliente pode ter acesso a mais informações: **(12) 3042-0820**. As entregas são feitas em todo o Brasil e o cliente pode realizar o pagamento via depósito bancário. É possível também pagar com cartão de crédito ou débito – a empresa leva a máquina até o cliente em entregas na área de atuação da concessionária. As vendas de caminhões são realizadas desde 2018 pela empresa através de seus canais digitais. Veículos novos são comercializados nos estados nos quais a Transrio possui filial: **São Paulo, Rio de Janeiro, Tocantins, Sergipe e Rio Grande do Sul**. Já seminovos multimarcas são vendidos para todo o Brasil. O cliente pode ter acesso a informações através das redes sociais e do site da Transrio ou por meio do nosso consultor web Leonardo pelo WhatsApp: **(51) 99534-9419**.

**COMPRA
VENDE
TROCA
ALUGA**

**CAMINHÕES NOVOS
E SEMINOVOS.
NA TRANSRIO TEM.**

f transriooficial
@ transrio_oficial

transrio.com.br

Transrio
Caminhões e Ônibus

VAMOS